



CÔNG TY CPTVĐT XD THUẬN VIỆT
SÀN GDBDS THUẬN VIỆT
Số: 12/TBTV-2015

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

-----***-----

THÔNG BÁO

(Về việc Tuyển dụng)

**Kính gửi: Khoa Quản lý đất đai và Bất động sản
Trường ĐH Nông Lâm TP.HCM**

- Căn cứ vào nhu cầu phát triển kinh doanh của Công ty;
- Căn cứ vào nguồn nhân lực là sinh viên của Khoa Quản lý đất đai và Bất động sản.

Công ty Cổ phần Tư vấn Đầu tư Xây dựng Thuận Việt – Sàn giao dịch Bất động sản Thuận Việt

Trụ sở: 274 Đỗ Xuân Hợp, P.Phước Long A, Quận 9, TP.HCM

Đại diện ông: Dương Ngọc Tuấn - Chức vụ: Tổng Giám Đốc

Kính gửi Thông báo đến quý Khoa về việc tuyển dụng nhân sự, cụ thể là tuyển dụng nhân viên kinh doanh làm việc tại Sàn giao dịch BĐS Thuận Việt *(với các tính chất công việc được nêu trong bản thông báo chi tiết đính kèm theo)*.

Với tiêu chí hoạt động là để “Mang đến nhiều giá trị”, công ty chúng tôi sẽ tạo môi trường làm việc tốt nhất cho nhân viên với những chế độ lương thưởng, huấn luyện đào tạo và khen thưởng cao.

Rất mong quý Khoa tạo điều kiện cho công ty chúng tôi tiếp xúc và phỏng vấn ứng viên vào các vị trí nhân viên kinh doanh, trưởng phòng, phó phòng với:

- Số lượng 30 người.
- Hạn chót nhận hồ sơ: 18/04/2015
- Thời gian phỏng vấn: dự kiến ngày 20/04/2015.

Chân thành cảm ơn!

TP.HCM, ngày 08 tháng 04 năm 2015

Tổng Giám đốc

DƯƠNG NGỌC TUẤN



SÀN GIAO DỊCH BĐS THUẬN VIỆT
Số: 12/TBTV-2015

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

-----***-----

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG NHÂN VIÊN KINH DOANH BĐS (Làm việc tại Quận 9, Quận Thủ Đức)

Do nhu cầu mở rộng hoạt động kinh doanh và phát triển thị trường, Sàn giao dịch BĐS Thuận Việt cần tuyển dụng gấp nhân viên kinh doanh với **số lượng 30 người** với các tính chất của công việc như sau:

I. MÔ TẢ CÔNG VIỆC:

- Tìm kiếm và khai thác khách hàng tiềm năng.
- Tiếp thị, tư vấn nhu cầu ở và đầu tư của khách hàng.
- Chăm sóc hậu mãi khách hàng.
- Hoàn thành chỉ tiêu doanh số bán hàng và khai thác khách hàng.

II. KỸ NĂNG:

- Sale phone và Marketing Online-Offline thành thạo.
 - Đàm phán, thương lượng, giao tiếp tốt.
 - Làm việc đội nhóm tốt.
- (Nhân viên sẽ được Sàn đào tạo chuyên sâu)

III. YÊU CẦU:

- Sinh viên năm cuối, sinh viên đã tốt nghiệp cao đẳng/đại học.
- Nam/nữ từ 20 tuổi trở lên, ngoại hình dễ nhìn, thanh lịch.
- Có hoài bão, nhiệt huyết, tự tin.
- Kiên trì, chịu được áp lực cao.

ƯU TIÊN: Sinh viên chuyên ngành Quản lý đất đai và Quản lý TT Bất động sản.

MỞ RỘNG: Có tuyển cộng tác viên, nhân viên học việc hoặc nhân viên bán thời gian kinh doanh.

IV. LƯƠNG – HOA HỒNG - THƯỞNG:

- Lương căn bản kinh doanh (Đối với NV chính thức): Từ **3.000.000 đồng/tháng** trở lên và các hỗ trợ khác (Chi phí điện thoại, ngân sách Marketing, được đóng bảo hiểm khi ký Hợp đồng lao động và làm việc liên tục từ 12 tháng trở lên).
- Hoa hồng bán hàng: Từ **10.000.000 đồng/giao dịch** trở lên.
- Thưởng “**vượt**” chỉ tiêu kinh doanh: Không giới hạn

V. ĐÀO TẠO:

- Sàn đào tạo nghiệp vụ – kỹ năng kinh doanh BĐS thường xuyên và định kỳ cho nhân viên tân tuyển, nhân viên bán thời gian, nhân viên học việc, cộng tác viên kinh doanh.

- Sản đào tạo – Bồi dưỡng nâng cao nghiệp vụ theo năng khiếu và nhu cầu phát triển cấp quản lý - điều hành đối với nhân viên công ty.

VI. THĂNG TIẾN:

- Ưu tiên chính sách thăng tiến đối với nhân viên có thành tích kinh doanh xuất sắc, được bổ nhiệm vào các chức vụ quản lý đối với các nhân viên có tố chất và thể hiện tài năng bức phá trong kinh doanh.

VII. MÔI TRƯỜNG LÀM VIỆC TEAM WORK:

- Chuyên nghiệp - Hòa đồng - Thân thiện – Chia sẻ

VIII. HỒ SƠ ỨNG TUYỂN

- Đơn xin việc;
- Sơ yếu lý lịch có công chứng;
- Bản sao các văn bằng/chứng chỉ có chứng thực;
- Bản sao CMND + Hộ khẩu có chứng thực;
- Giấy khám sức khỏe;

(Ứng viên có thể nộp hồ sơ photo khi ứng tuyển, nếu phỏng vấn đạt và được tiếp nhận vào làm việc tại công ty thì ứng viên cung cấp cho công ty bộ hồ sơ có công chứng, chứng thực).

Ứng viên có thể nộp hồ sơ ứng tuyển trực tiếp tại:

SÀN GIAO DỊCH BẤT ĐỘNG SẢN THUẬN VIỆT

Số 274 Đỗ Xuân Hợp, phường Phước Long A, quận 9, TP.HCM

Hotline: (84.8) 3728 3386 hoặc Chị Ly: 0918.496.512

Hoặc nộp hồ sơ thông qua địa chỉ Email: ns.thuanviet@gmail.com

Hạn chót nhận hồ sơ: 18/04/2015.

Thời gian phỏng vấn: dự kiến ngày 20/04/2015.